



Plan Marketingowy

Jak zarabiać?

- Marża - 30%
- Plan Marketingowy
- Program „Podwójna Korzyść”

Plan Marketingowy

- Część główna (od 3% do 21%) –
I Plan Marketingowy
- Program Safira VIP (4%+2%+1%) –
II Plan Marketingowy

jeden przelicznik

1 punkt = 1 zł (netto)

I Plan Marketingowy (od 3% do 21%)

Prowizja wypłacana do sieci na każdym z poziomów

300 pkt.	3 %	9 zł
1000 pkt.	6 %	60 zł
3000 pkt.	9 %	270 zł
6000 pkt.	12 %	720 zł
10000 pkt.	15 %	1500 zł
15000 pkt.	18 %	2700 zł
21000 pkt.	21 %	4410 zł

Przykład 1 – poziom 3%

Prowizja struktury: 790 pkt. x 3% = 23.70 zł

Prowizja dla Konsultanta na poziomie 3%:

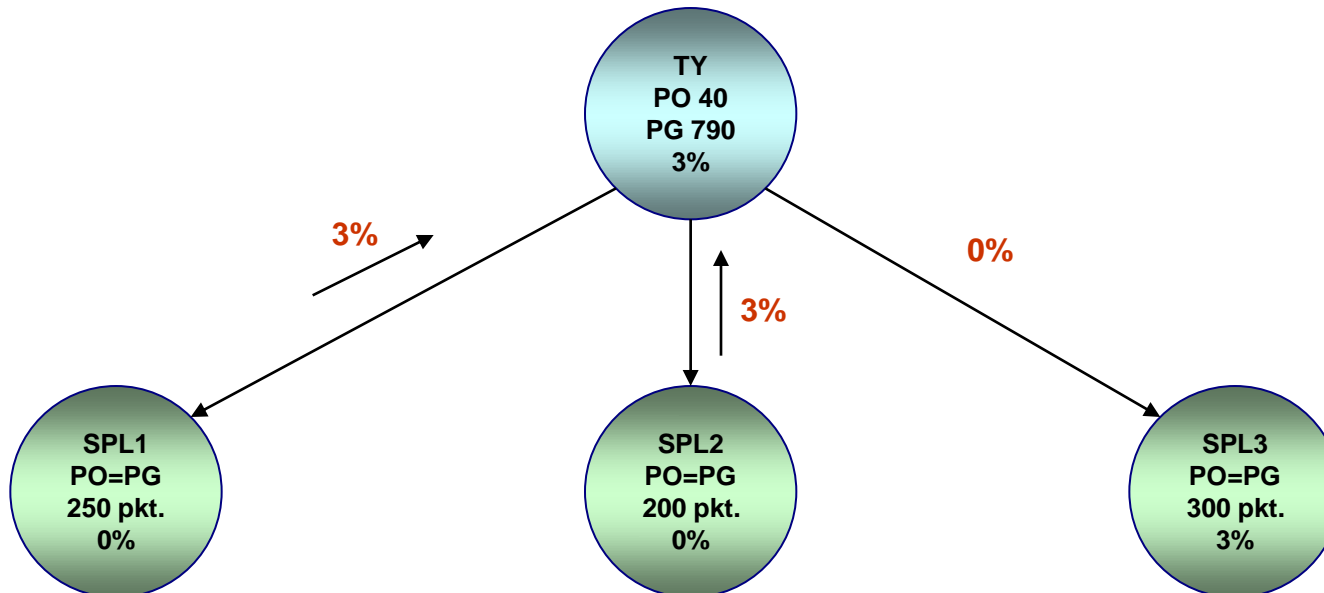
TY - 40 pkt. x 3% = 1.20 zł

SPL1 - 250 pkt. x 3% = 7.50 zł

SPL2 - 200 pkt. x 3% = 6.00 zł

SPL3 - 300 pkt. x 0% = 0.00 zł

Razem: 790 pkt. 14.70 zł



Przykład 2 – poziom 6%

Prowizja struktury: 2840 pkt. x 6% = 170.40 zł

Prowizja dla Lidera na poziomie 6%:

TY – 40 pkt. x 6% = 2.40 zł

SPL1 – 150 pkt. x 6% = 9.00 zł

SPL2 – 200 pkt. x 6% = 12.00 zł

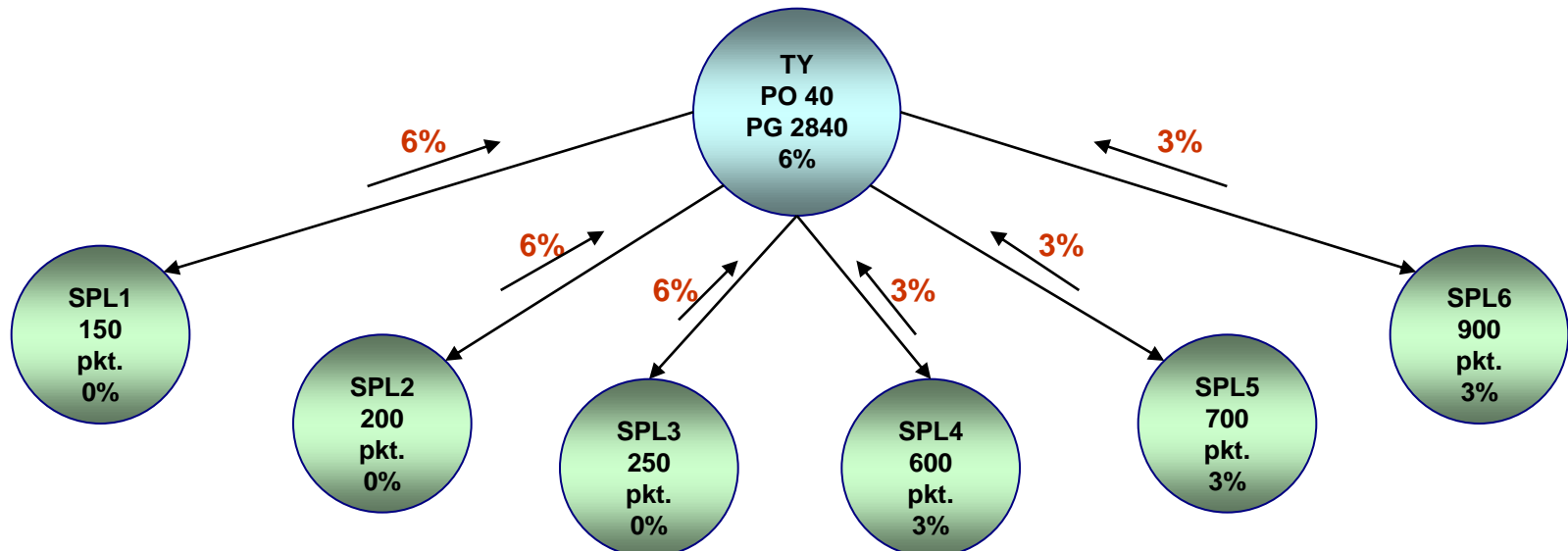
SPL3 – 250 pkt. x 6% = 15.00 zł

SPL4 – 600 pkt. x 3% = 18.00 zł

SPL5 – 700 pkt. x 3% = 21.00 zł

SPL6 – 900 pkt. x 3% = 27.00 zł

Razem: 2840 pkt. 104.40 zł



Przykład 3 – poziom 9%

Prowizja struktury: 5840 pkt. x 9% = 525.60 zł

Prowizja dla Lidera na poziomie 9%:

TY – 40 pkt. x 9% = 3.60 zł

SPL1 – 400 pkt. x 6% = 24.00 zł

SPL2 – 500 pkt. x 6% = 30.00 zł

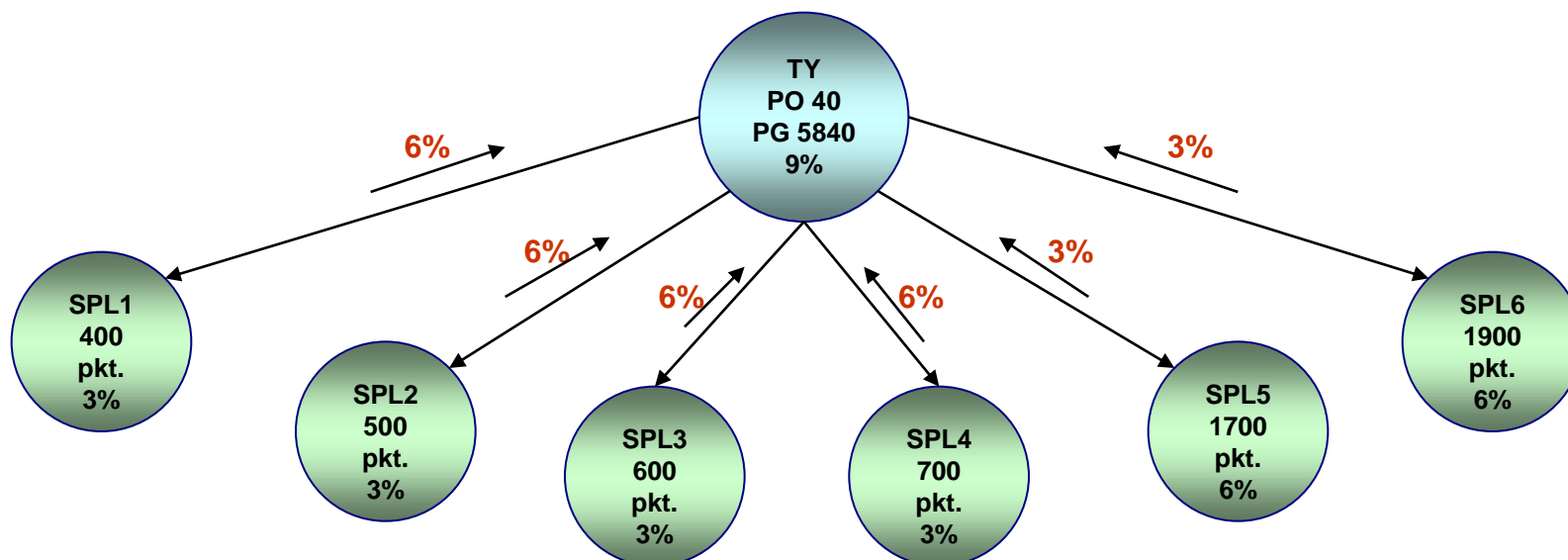
SPL3 – 600 pkt. x 6% = 36.00 zł

SPL4 – 700 pkt. x 6% = 42.00 zł

SPL5 – 1700 pkt. x 3% = 51.00 zł

SPL6 – 1900 pkt. x 3% = 57.00 zł

Razem: 5840 pkt. 243.60 zł



Przykład 4 – poziom 12%

Prowizja struktury: 9840 pkt. x 12% = 1180.80 zł

Prowizja dla Lidera na poziomie 12%:

TY – 40 pkt. x 12% = 4.80 zł

SPL1 – 400 pkt. x 9% = 36.00 zł

SPL2 – 600 pkt. x 9% = 54.00 zł

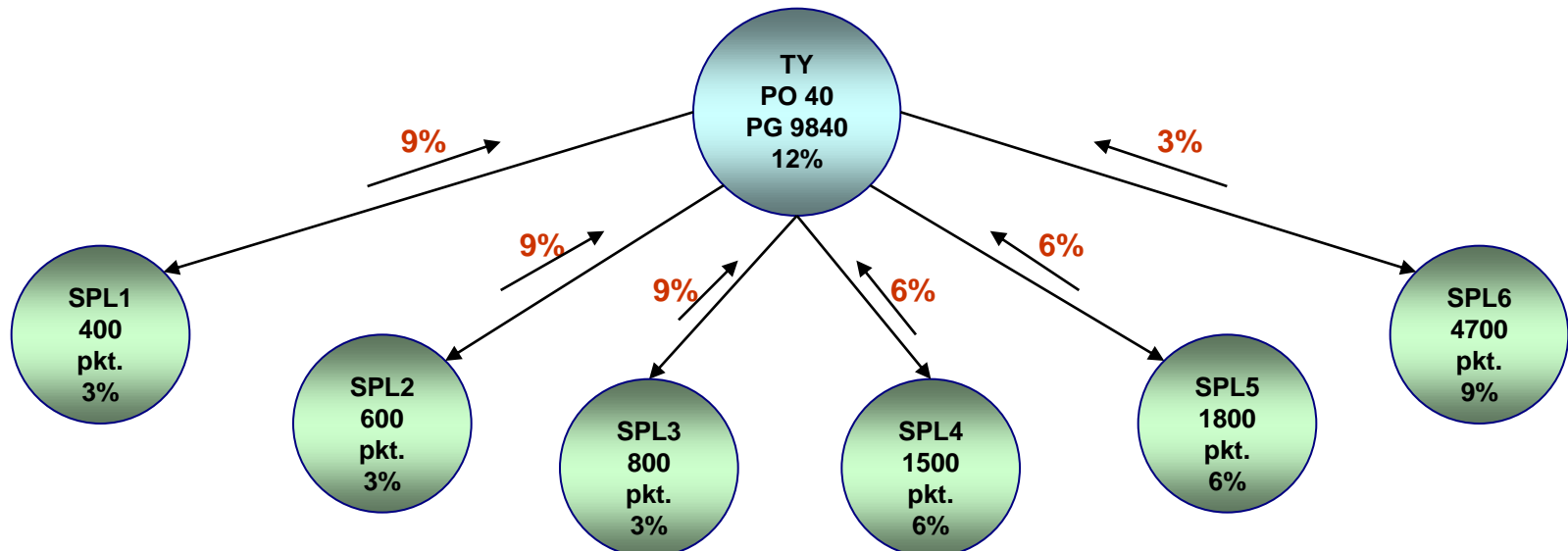
SPL3 – 800 pkt. x 9% = 72.00 zł

SPL4 – 1500 pkt. x 6% = 90.00 zł

SPL5 – 1800 pkt. x 6% = 108.00 zł

SPL6 – 4700 pkt. x 3% = 141.00 zł

Razem: 9840 pkt. 505.80 zł



Przykład 5 – poziom 15%

Prowizja struktury: 14840 pkt. x 15% = 2226.00 zł

Prowizja dla Lidera na poziomie 15%:

TY – 40 pkt. x 15% = 6.00 zł

SPL1 – 1300 pkt. x 9% = 117.00 zł

SPL2 – 1500 pkt. x 9% = 135.00 zł

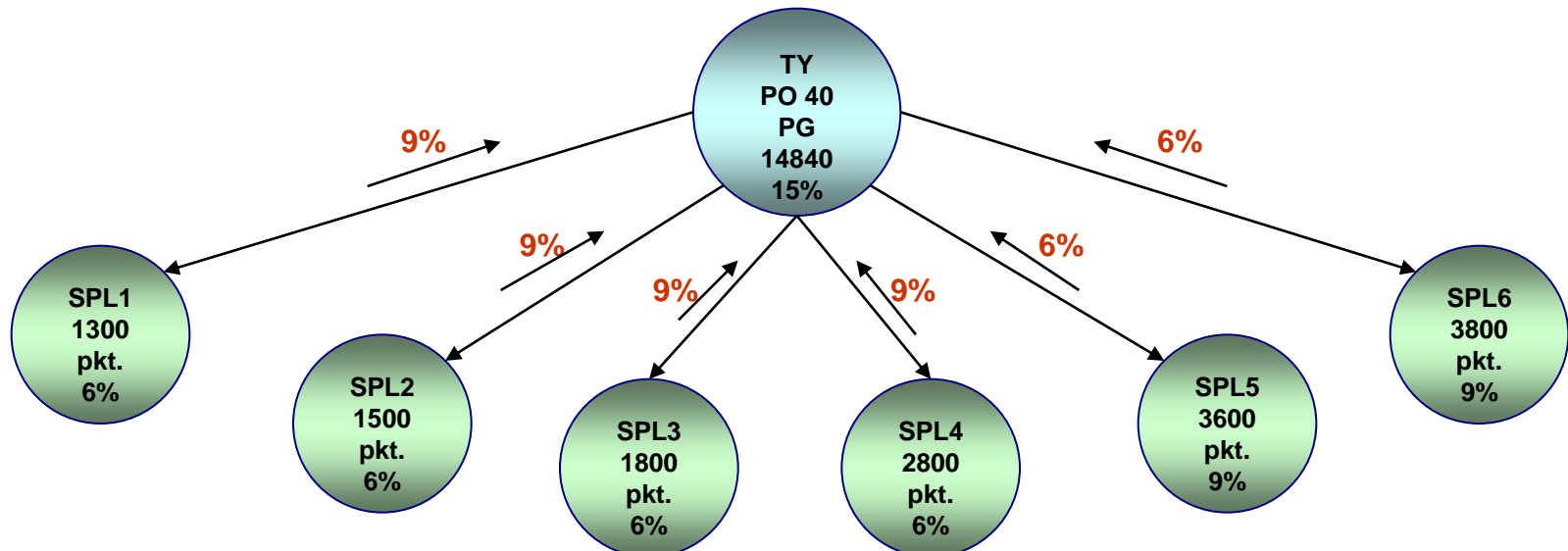
SPL3 – 1800 pkt. x 9% = 162.00 zł

SPL4 – 2800 pkt. x 9% = 252.00 zł

SPL5 – 3600 pkt. x 6% = 216.00 zł

SPL6 – 3800 pkt. x 6% = 228.00 zł

Razem: 14840 pkt. 1116.00 zł



Przykład 6 – poziom 18%

Prowizja struktury: 20840 pkt. x 18% = 3751.20 zł

Prowizja dla Lidera na poziomie 18%:

TY – 40 pkt. x 18% = 7.20 zł

SPL1 – 1300 pkt. x 12% = 156.00 zł

SPL2 – 1500 pkt. x 12% = 180.00 zł

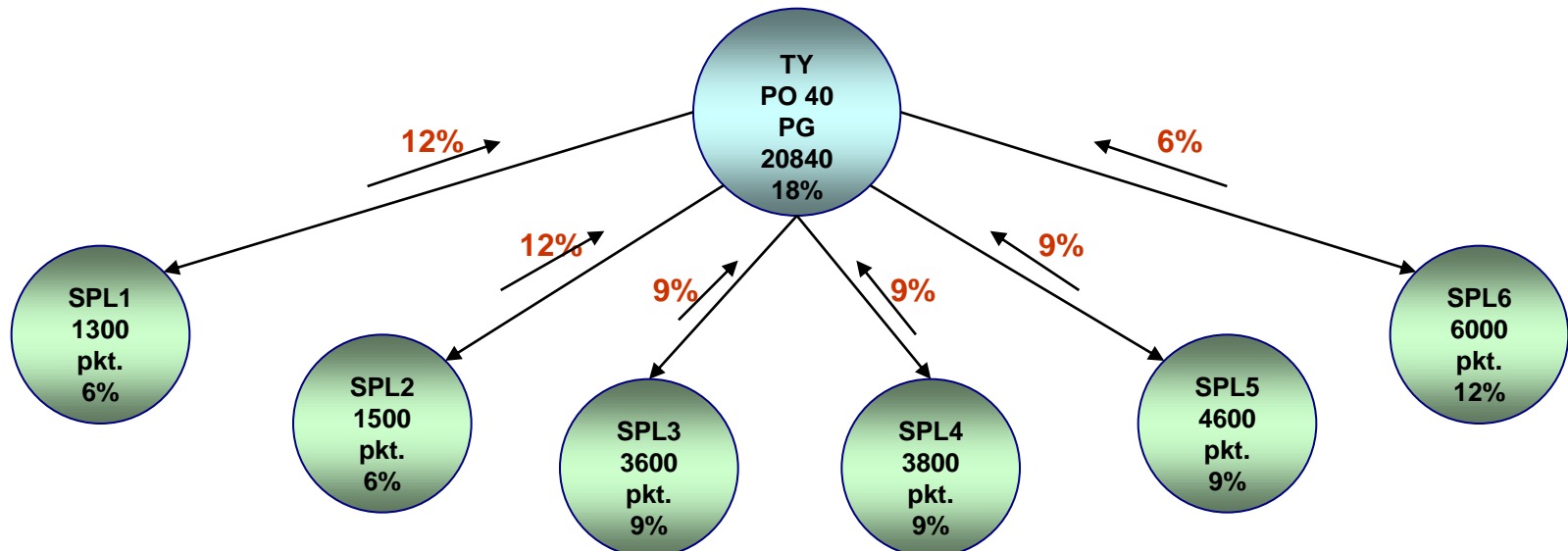
SPL3 – 3600 pkt. x 9% = 324.00 zł

SPL4 – 3800 pkt. x 9% = 342.00 zł

SPL5 – 4600 pkt. x 9% = 414.00 zł

SPL6 – 6000 pkt. x 6% = 360.00 zł

Razem: 20840 pkt. 1783.20 zł



Przykład 7 – poziom 21%

Prowizja struktury: 29940 pkt. x 21% = 6287.40 zł

Prowizja dla Lidera na poziomie 21%:

TY – 40 pkt. x 21% = 8.40 zł

SPL1 – 2000 pkt. x 15% = 300.00 zł

SPL2 – 2800 pkt. x 15% = 420.00 zł

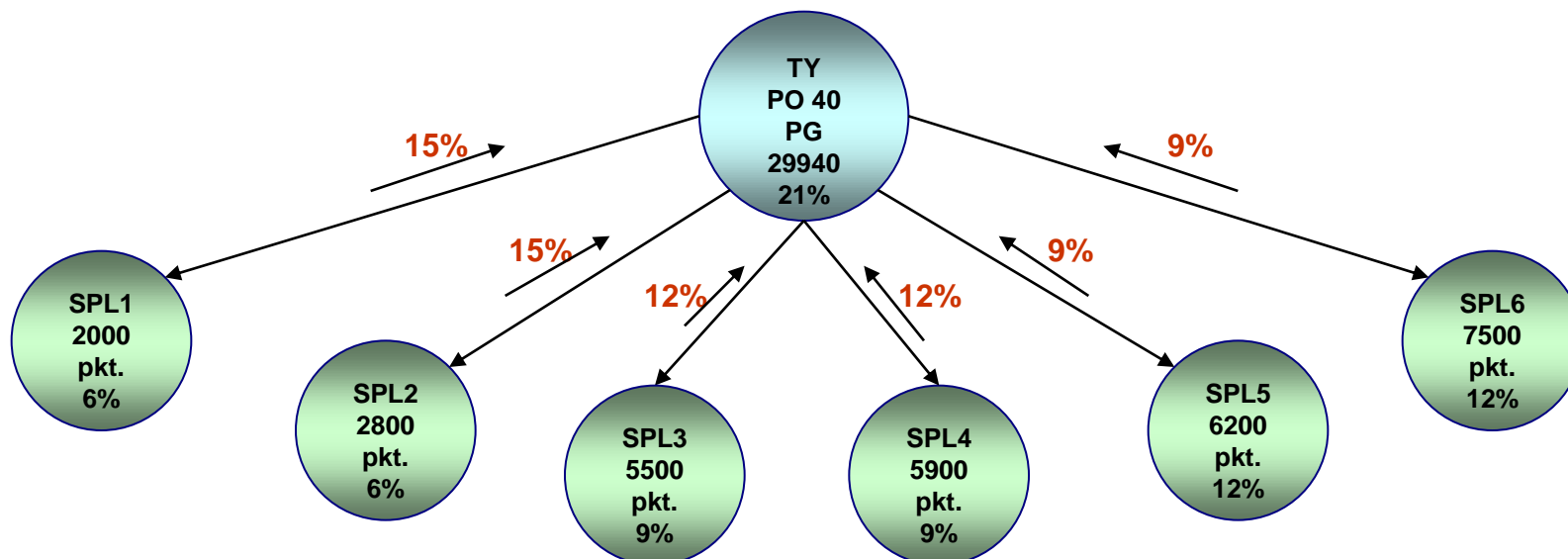
SPL3 – 5500 pkt. x 12% = 660.00 zł

SPL4 – 5900 pkt. x 12% = 708.00 zł

SPL5 – 6200 pkt. x 9% = 558.00 zł

SPL6 – 7500 pkt. x 9% = 675.00 zł

Razem: 29940 pkt. 3329.40 zł

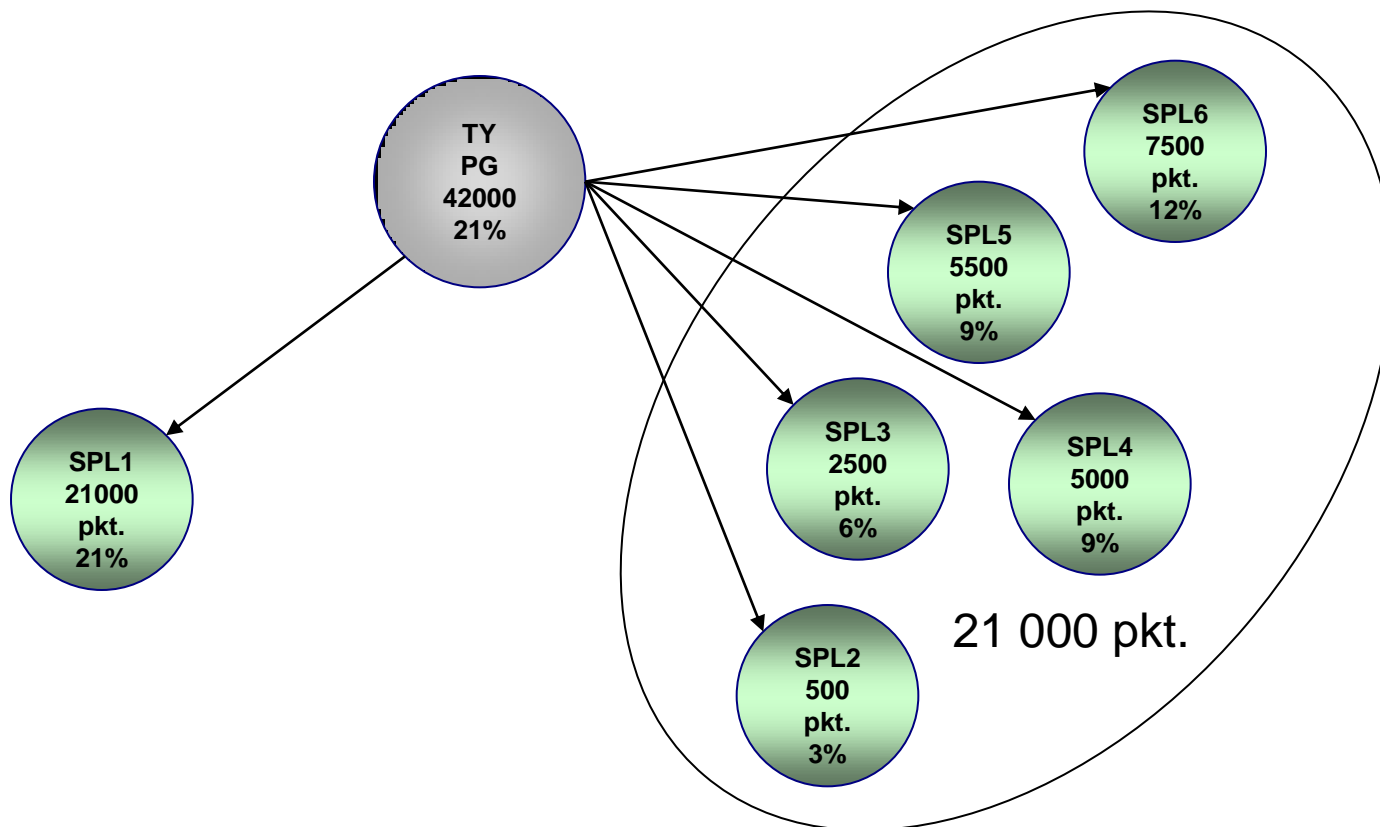


II Plan Marketingowy

Program Safira VIP

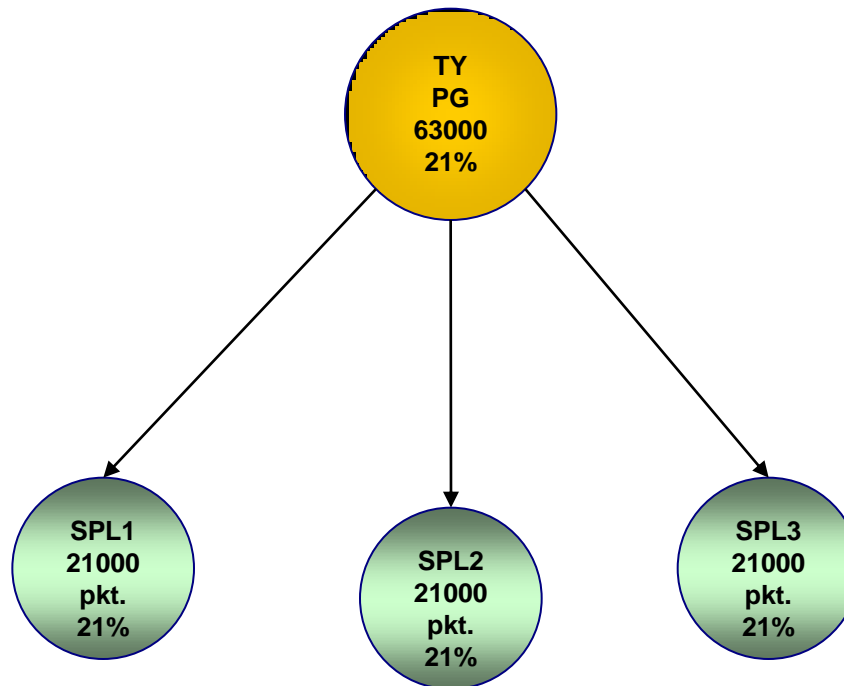
Safira VIP Srebrny

Prowizja na poziomie Srebrnym = 4% obrotu całej firmy
do podziału pomiędzy Liderów, którzy spełnią warunek kwalifikacji:
grupa 21% + 21000 pkt.



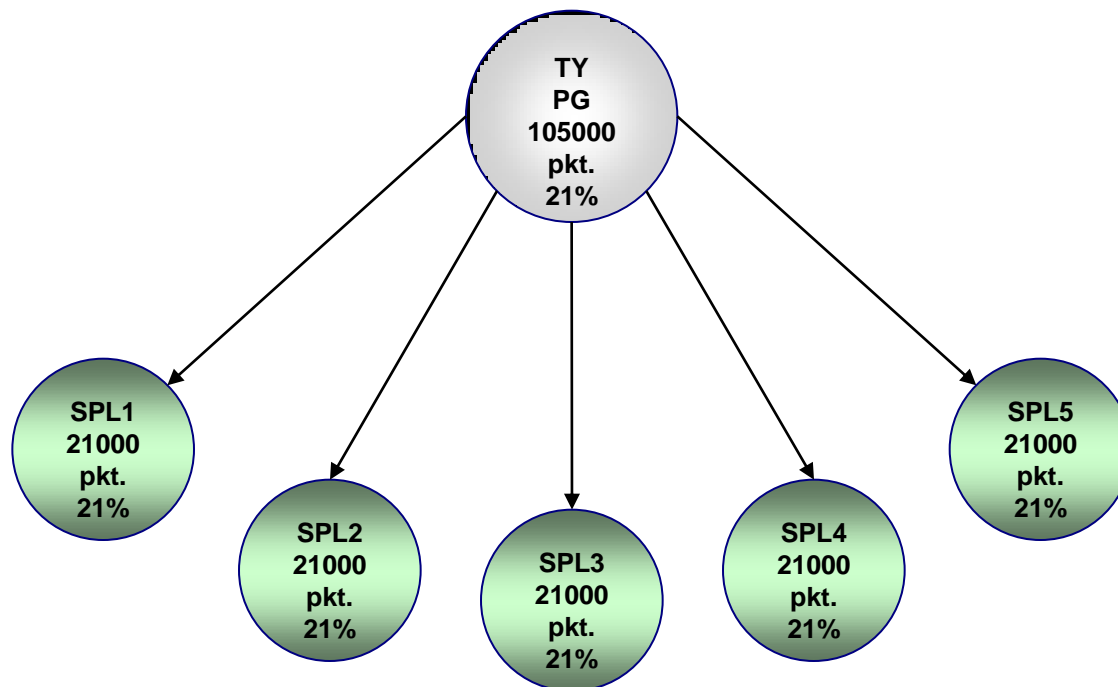
Safira VIP Złoty

Prowizja na poziomie Złotym = 2% obrotu całej firmy
do podziału pomiędzy Liderów, którzy spełnią warunek kwalifikacji:
3 grupy 21%



Safira VIP Diamentowy

Prowizja na poziomie Diamentowym = 1% obrotu całej firmy
do podziału pomiędzy Liderów, którzy spełnią warunek kwalifikacji:
5 grup 21%



Przykład 1 - Safira VIP Srebrny

Udziały w puli punktów umownych:

SPL2: 60 000 pkt. z 142 000 pkt. = 42.25%

SPL1: 82 000 pkt. z 142 000 pkt. = 57.75%

Prowizje:

SPL2: 42.25% * 4000 = 1690 zł

SPL1: 57.75% * 4000 = 2310 zł

Obrót Firmy: 100 000 pkt.

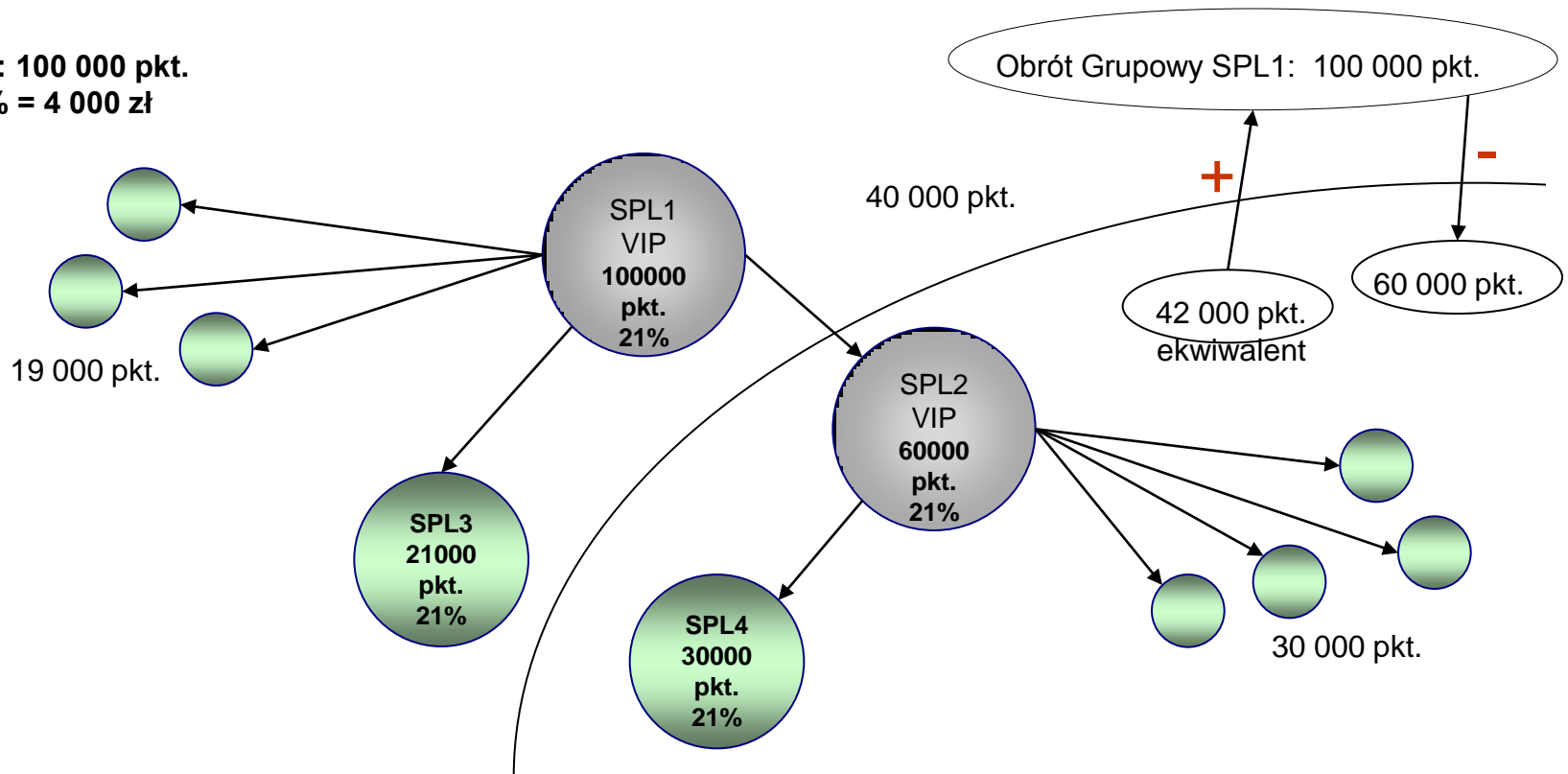
Prowizja: 4% = 4 000 zł

Punkty umowne:

SPL2: 60000 pkt. umownych

SPL1: 100000 pkt. - 60000 + 42000 = 82000 pkt. umownych

Razem: 142000 pkt. Umownych



Przykład 2 - Safira VIP

Poziom Srebrny

Udziały:

SPL1: 44.32%	SPL1: 44.32% * 8200 = 3634.24 zł
SPL2: 43.75%	SPL2: 43.75% * 8200 = 3587.50 zł
SPL3: 11.93%	SPL3: 11.93% * 8200 = 978.26 zł

Prowizje:

Poziom Złoty

Udziały:

SPL1: 50.32%	SPL1: 50.32% * 4100 = 2063.12 zł
SPL2: 49.68%	SPL2: 49.68% * 4100 = 2036.88 zł

Prowizje:

Poziom Diamentowy

Udziały:

SPL2: 100.00%	SPL2: 100% * 2050 = 2050.00 zł
---------------	--------------------------------

Prowizje:

Prowizje w sumie:

SPL1: 5697.36 zł
SPL2: 7674.38 zł
SPL3: 978.26 zł

Obrót Firmy: 205 000 pkt.

Prowizja:

Poziom Srebrny: 4% = 8200 zł

Poziom Złoty: 2% = 4100 zł

Poziom Diament: 1% = 2050 zł

Punkty umowne:

SPL1: 205000 – 154000 + 105000 = 156000 pkt.

SPL2: 154000 – 42000 + 42000 = 154000 pkt.

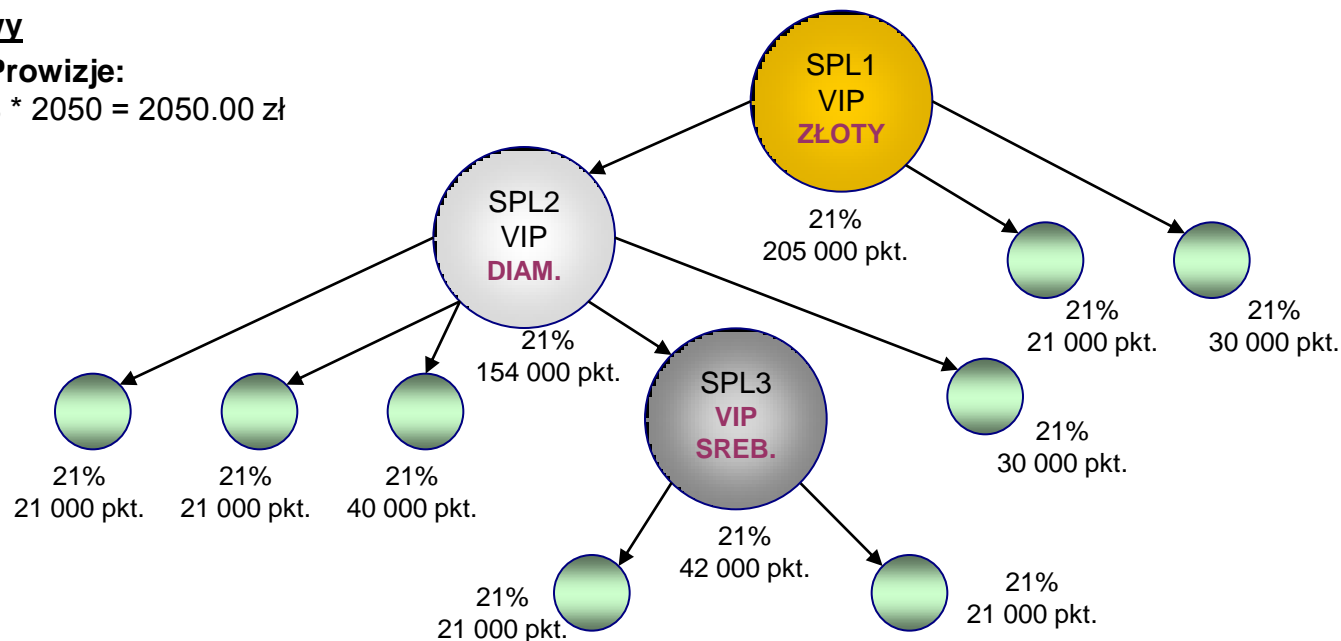
SPL3: = 42000 pkt.

Razem:

Poziom Srebrny: (SPL1 + SPL2 + SPL3) 352000 pkt.

Poziom Złoty: (SPL1 + SPL2) 310000 pkt.

Poziom Diamentowy: (SPL2) 154000 pkt.



Program dodatkowy

Podwójna Korzyść

Dodatkowe prowizje za zakupy osobiste
dla Konsultantów, którzy osiągną co najmniej 300 pkt. osobistych

punkty osobiste	dodatkowa prowizja
300.00 – 599.99	20.00 zł
600.00 - 999.99	50.00 zł
1000.00 – 1499.99	10% obrotu osobistego
1500.00 i powyżej	15% obrotu osobistego

Przykład 1:

PO = 600 pkt. PG = 1000 pkt. poziom = 6%
prowizja z Planu Marketingowego * = **60.00 zł**

*) jest to maksymalna możliwa prowizja przy założeniu,
że obrót 400 PG jest robiony przez małe grupy poniżej 3%

dodatkowa prowizja Podwójna Korzyść = **50.00 zł**
prowizje razem = 110.00 zł

Przykład 2:

PO = 1500 pkt. PG = 3000 pkt. poziom = 9%
prowizja z Planu Marketingowego * = **270.00 zł**

*) jest to maksymalna możliwa prowizja przy założeniu,
że obrót 1500 PG jest robiony przez małe grupy poniżej 3%

dodatkowa prowizja Podwójna Korzyść = **225.00 zł**
prowizje razem = 495.00 zł

Zarabiać w Klubie SAFIRA?

Dlaczego nie!

Zapraszamy do aktywnej współpracy.